

報道関係者各位

2010年8月16日

株式会社ネクスゲート

**中小企業の受発注活動支援サービス「ネクスゲート」
関西圏に地域密着型「商売上手(www.syobai.jp)」の提供を開始**

企業のトータルマーケティング支援を柱に中小・ベンチャー企業向け受発注支援サイト「ネクスゲート(www.nexgate.jp)」を運営する株式会社ネクスゲート(本社:東京都渋谷区 代表者: 榎倉宏哉 以下、ネクスゲート)は、関西圏と経済的に繋がりの深い地域(大阪、兵庫、京都、奈良、和歌山、三重、福井、岡山、香川、徳島)のBtoB事業を展開する企業を対象に、受発注活動を地域密着で支援する「商売上手(www.syobai.jp)」の提供を開始致します。

ネクスゲートは2007年の創業以来、一貫してビジネスマッチングの提供をネット上でのマッチングシステムに加え、電話による徹底したサポート、ラウンドスタッフによる定期訪問による関東圏地域密着型で展開してまいりました。

大阪市発表の景気観測調査(2010年7月発表)によると、大企業・製造業を中心に景気が回復基調になる中、中小企業の回復が遅れを示しており、より一層スピード感を担保するためには、インターネットを活用し、全国の企業との取引を可能にした受発注活動支援が急務だとネクスゲートでは考えております。

インターネットが爆発的に普及を始めた10年前、大阪市では公的機関が運営する「商談上手」というビジネスマッチング支援サイトが全国にも先駆けてリリースされ、2007年惜しまれつつもサービスがいったん終了しており、ネクスゲートの関西展開を検討する間も、各中小企業の皆様から「民間の手により、復活して欲しい」との声も数多く頂いておりました。

そこで、取引のメッシュ化(相互の受注・発注促進を推進することにより経済を動かす考え方)を図るため、受発注活動支援に特化した機能拡充と、安定した取引の実現を担保するため、関東圏地域密着型で培った「ネクスゲートビジネスマッチングノウハウ」に、商売繁盛を祈願する意味も込めて

関西発! ビジネスを熱くする「商売上手(www.syobai.jp)」

という名称にて受発注支援サービスを開始、2010年度末までに200社の導入を目指します。

■トップ画面



The screenshot shows the main interface of the Nexgate website. At the top, there's a navigation bar with '見積りを依頼する' (Request quote), '一括問い合わせをする' (Request all-in-one inquiry), and '業者から探す' (Search by company). Below this is a large menu with categories like 'モバイル' (Mobile), 'WEB', 'IT&インフラ' (IT & Infrastructure), 'デザイン&クリエイター' (Design & Creative), '印刷・製本・プレス' (Printing, Binding, Press), '販促・販賣強化' (Sales Promotion), '人材' (Human Resources), 'ビジネス支援' (Business Support), '建築設計・インテリア' (Architecture/Interior Design), and '経営相談・コンサル' (Business Consulting). A search bar is prominently displayed in the center.

← ツイッター連動も強化

63 業態を中心にシステムを提供

■簡単ホームページ作成機能



This screenshot displays a website creation tool interface for 'GAO COMPANY'. It features a header with the company name and navigation tabs for '会社概要' (Company Profile), 'サービス・商品' (Services/Products), '見積依頼' (Request Quote), and 'お問い合わせ/資料請求' (Inquiry/Request Materials). The main content area shows a 3D-rendered character in a green uniform holding a tool. Below this, there are sections for '会社概要' (Company Profile) and 'お問い合わせ' (Inquiry), each with a '無料一括問い合わせ' (Free All-in-one Inquiry) button. A footer section contains contact information and a 'お問い合わせフォームへ' (To Inquiry Form) link.

■その他の提供機能 (ネクスゲート 8 としてセット提供)

- ・ 見積書+提案書作成研修会
College という名称で提供。出張も可能。
- ・ SEO 対策
- ・ 見積作成、取得機能
- ・ 資料請求機能
- ・ 顧客管理機能 (SFA)
- ・ ラウンドサポートサービス
- ・ 商談会サービス 等

■ネクスゲート会社概要

会社名 : 株式会社ネクスゲート
代表者 : 靱倉宏哉
設立 : 2007年5月1日
資本金 : 35,930千円
本社所在地 : 東京都渋谷区神宮前 5-39-7
TEL : 03-5774-0818
URL : <http://www.nexgate.co.jp/>

■本件に関するお問い合わせ先

大阪オフィス : 大阪府大阪市中央区本町橋 2-14-1205
TEL : 06-4790-8511
URL : <http://www.syodan.jp/>
窓口 : メディアユニット 西日本事業局 坂本／相田