

報道関係者各位

2009年2月10日

株式会社ネクスゲート

株式会社月刊ビルディング

成功企業に学ぶ、既存ビジネスの壁の乗り越え方 企業経営者向けビジネスセミナーを開催

中小・ベンチャー企業の受発注の円滑化を図るビジネスマッチングプラットフォーム「ネクスゲート」(<http://www.nexgate.jp>)を運営する株式会社ネクスゲート(本社:東京都渋谷区 代表者: 初倉宏哉 以下、ネクスゲート)と、ビジネス発展に貢献するクロスメディア「経営市場」(<http://www.keiei-ichiba.com>)を運営する株式会社月刊ビルディング(本社:東京都千代田区 代表者: 須藤浩之 以下、月刊ビルディング)は、新たな経営価値観の創出による日本経済の活性化を目的に、企業経営者対象の無料セミナー「経営エクステンジセミナー」を基軸とする経営者のリアルなコミュニティを発足します。

■背景

ネクスゲートは設立以来、ビジネスマッチングプラットフォームメディア「ネクスゲート」を通じた「見込顧客開拓」をはじめ、経済産業省が立ち上げた起業独立 No.1 ポータル「ドリームゲート」などを活用したマーケティング提案を強みに邁進してきました。一方、月刊ビルディングは2008年1月、企業と企業、企業と経営者、経営者と経営者の接点を創りビジネス発展に寄与することを目的としたフリーペーパー「経営市場」をクロスメディアにて展開し、以降、約100,000人弱の企業経営者に対しバーチャルな場でビジネス取引支援を行ってきました。

しかしながら2008年に如実化したサブプライム問題による米国の景気後退を皮切りに、一時の原油・穀物などの高騰と急落、円高、世界的な金融不安など依然として先行きの見えない厳しい社会情勢の中、日本経済発展の為に多くの企業経営者がグローバルな視点で、社会を変える新たなイノベーションを余儀なくされています。

そこでネクスゲートと月刊ビルディングは、両社が保有する企業ネットワークを活用し多業界の最新ソリューションを提供することで、中小・ベンチャー企業のビジネス発展への貢献を目指し、企業経営者コミュニティの発足を決意しました。

■セミナー概要

経営エクステンジセミナーは、各業界/分野で活躍している経営トップやリーダーを講師として招き、独創的かつオリジナルなビジネスの紹介や成長・進化を遂げる理由など、企業で率先して取り組むべき内容がメインとなっています。また、交流会では経営者同士が各自自由に意見交換を行う時間を設けている

ため、ビジネスパートナーとの接点が期待されます。

セミナーの概要は以下のとおりです。

- 開催日時 : 毎月第2火もしくは水曜日 18:30~21:00
- 会場 : 虎の門三井ビル 7F 霞が関 虎の門駅3番出口より徒歩1分
- 参加者 : 代表取締役、取締役幹部、他、経営責任者(支店長、支社長クラス)
- 参加定員 : 50名(事前申し込み登録制)
- 費用 : 無料
- プログラム : ①基調講演
- ・各業界/分野で活躍中の経営トップによる新しい価値観への挑戦秘話
- ②ディスカッション
- ・ネクスゲート初倉と講師の対談形式のディスカッション
- ③参加者交流会
- ・立食形式で参加者同士が自由な会話を楽しめる交流会

月刊ビルディングとネクスゲートは、本セミナーが、逆境に負けない強いビジネスづくりと経営者のチャレンジスピリットをかき立てる環境の提供により、日本経済の成長と発展に貢献できるよう邁進していきます。

■会社概要

【ネクスゲート】

本社所在地 : 東京都渋谷区桜丘町 20-4 ネクシーーズスクエアビル

TEL : 03-6415-1414 FAX : 03-3476-7876

代表者 : 初倉宏哉

設立 : 2007年5月1日

資本金 : 35,930千円

URL : <http://www.nexgate.jp>

【月刊ビルディング】

本社所在地 : 東京都千代田区霞が関 3-8-1 虎の門三井ビル

TEL : 03-6361-5061 FAX : 03-6361-5060

代表者 : 須藤 浩之

設立 : 1986年5月

資本金 : 20,000千円

URL : <http://www.keiei-ichiba.com>